

Plan van Aanpak

A Beschrijving (Waarom, Wat, wie)

Uitdaging/Kans in de sector voor digitalisering:

Binnen de standaard voorwaarden/modelcontracten staat weinig tot niets beschreven over digitale gegevens –uitwisseling en het eigenaarschap hiervan

Oplossing:

Het beter geschikt maken van de standaard voorwaarden/modelcontracten voor digitale gegevensuitwisseling en eigenaarschap op basis van reeds bestaande (open) standaarden. Dit is nodig om bij het uitbesteden van (ontwerp)werkzaamheden gegevensverlies te voorkomen. Diverse maatschappelijke ambities zijn enkel mogelijk wanneer ook hogerop in de keten partijen beschikking hebben over gegevens.

Denk in het kader circulariteit & duurzaamheid bijvoorbeeld aan relevante details van (te) gebruiken bouwmaterialen en -producten zoals losmaakbaarheid en milieu-impact (CO2, herkomst- & toekomstscenario)

Dit moet worden gedaan met de beheerders van modelcontracten.

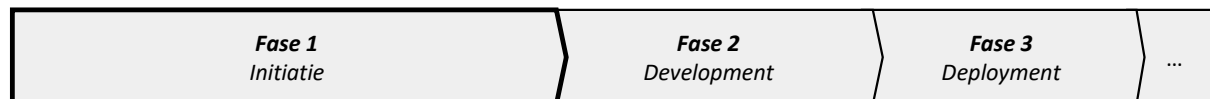
Beoogd eindresultaat/product:

Aanpassing van de standaardvoorwaarden zodat informatie-uitwisseling hierin een logische plaats krijgt.

Beheerders modelcontracten:

- UAV-gc 2005 → CROW;
- UAV 20212 → Ministerie BZK
- DNR 2011 → BNA
- VNG AIV 2012 → Vereniging Nederlandse Gemeenten
- ALIB 2007 → Techniek Nederland
- AVVo 2016 → Bouwend Nederland

B Planning en fasering



• Doel: A

- Inventarisatie partijen;
- Contactpersonen helder;
- Verkennende bijeenkomst;
- Geaccordeerde planning;

• Doel: B

- Bijeenkomst
- Inventarisatie verschillen en overeenkomsten
- Uniforme aanpassing

• Doel: C

- Juridisch correct
- Check bij markt;
- Aanpassing voorwaarden

C Governance

- **Hoofdorganisator:** (kartrekker digiGO of uitbesteedt aan andere organisatie?)
digiGO
- **Stuurgroep:** (week/maand/kwartaal samenkomst)
Stuurgroep komt tweemaandelijks bij elkaar
- **Kwaliteitsborging:**
Alle betrokken partijen zijn aangesloten
- **Risico's:** hoofdrisico's
Sommige partijen zijn al bezig met het upgraden van de voorwaarden. Dit zou kan de uniformiteit in de weg staan.

D Business Case

De verwachte besparing in de keten kan op dit moment niet worden ingeschat, de reden hiervoor is dat er onvoldoende helderheid is over de omvang van de diverse contractvormen.

Kosteninschatting	Out-of-pocket	In-kind
Fase 1: Initiatie	€ 10K	€ 10K
Fase 2: Development	€ 30K	€ 25K
Fase 3: Deployment	€ 30K	€ 30K
Q1 2024 tot Q4 2024	€ 70K	€ 65K

Gevraagde hulp/benodigde actie: Het is van groot belang dat de markt ook betrokken is, dit kunnen bouwjuristen, contractmanagers, tendermanagers en advocaten zijn.

A. Beschrijving digiDeal

A1 Uitdaging & oplossing

Uitdaging/Kans in de sector voor digitalisering:

Een van de grootste uitdagingen in de sector is het gebrek aan uniformiteit bij het delen en gebruiken van data in de keten.

Binnen de huidige (verouderde) voorwaarden is onvoldoende beschreven over het hoe en wat van data-uitwisseling en het eigenaarschap van deze data in alle fasen van een bouwwerk.

Oplossing:

Voorwaarden aanpassen voor juiste en verantwoorde data-uitwisseling en data-eigenaarschap

A2 Eindproduct

Beoogd eindproduct: (concrete definitie wat het eindproduct van digiDeal is en hoe dit is vormgegeven)

Het eindproduct van deze digiDeal is dat de verouderde voorwaarden aangepast/aangevuld worden met een hoofdstuk/paragraaf over data-uitwisseling en data-eigenaarschap en dat dit op een uniforme manier vastgelegd kan worden.

Schaalbaarheidsmechanisme: (Welk middel, mechanisme, netwerk zorgt voor schaling nadat er een bewezen oplossing is)

De schaalbaarheid van deze digiDeal is dat alle partijen gebruik kunnen maken van de uniforme voorwaarden.

A3 Project scope, randvoorwaarden en eisen

Project afbakening: (heldere afbakening van waar het project wel en niet over gaat)

Het betreft het aanpassen van de voorwaarden die betrekking hebben op data-uitwisseling en data-eigenaarschap binnen de contracten zoals genoemd bij 'partners' in sheet 2

Verdere aanpassingen vallen buiten de scope van deze digiDeal.

Randvoorwaarden/Eisen: (welke eisen of randvoorwaarden zitten er aan de deal of vanuit stakeholders?)

Goedkeuring kernteam;
Betrokkenheid van de partners;
Betrokkenheid vanuit de markt;
Financiering?

A4 Ketenvertegenwoordiging

